

SH  UARED

# Wir suchen dich als Co-CEO



**ab sofort**  
München/Remote

## **Co-CEO (m/w/d)**

**München/Remote - ab sofort**

### **Hi Pionier!**

Willst du mit uns den unnötigen Leerlauf von Gewerbeflächen und Ressourcen beenden?

Brennst Du dafür, mit Deinem Know-How und Deinem Schaffen die Welt positiv zu verändern? Willst Du gemeinsam mit uns das Teilen von Ressourcen zu einem nachhaltigen Bestandteil der Stadtentwicklung und Mobilität machen? Hast Du Lust und die komplementären Skills zu uns, SHQUARED erfolgreich zu entwickeln und auf einem skalierenden Wachstumspfad zu begleiten?

### **Wer sind wir?**

Wir sind SHQUARED. Ein Team von Idealisten, die einen nachhaltigen Weg aus der Flächenknappheit wagen. Gemeinsam bieten wir die beste All-In-One Lösung, die das Teilen von Gewerbeflächen einfach und erstrebenswert macht. Mit unserem Marketplace bieten wir eine Vermittlungsplattform für zwischenzeitlich ungenutzte Gewerbeflächen und Vorhaben/Unternehmungen, die eine bedarfsorientierte Flächenlösung suchen.

Dabei formen wir auch die grüne Mobilitätswende, indem wir den Flächenbedarf auf der letzten Meile abdecken.

Als Unternehmen in Verantwortungseigentum gehen wir neue Wege und kultivieren enkeltaugliches Handeln im Innen und im Außen. Für eine Zukunft, in der wir das Potenzial jeder kommerziellen Fläche gemeinsam voll ausschöpfen.

## Deine Mission bei SHQUARED

- Weiterentwicklung und Implementierung von effektiven und skalierbaren Geschäftsstrategien, -strukturen und -prozessen
- Gestaltendes Mitwirken bei der Weiterentwicklung des Unternehmens und der Unternehmensorganisation
- Festlegen der Jahres- und Quartalsziele mit Hilfe von OKRs sowie regelmäßige Performance- und Effizienzsteigerung der Bereiche
- Be- und Auswertung sowie das Interpretieren von Daten und Metriken, Ableitung von Handlungsmaßnahmen und Korrespondenz mit Partnern und Investoren.
- Proaktive Unterstützung beim Finden neuer Förderprogramme, Finanzierungen und ggf. Acceleratoren
- Führen regelmäßiger Teamgespräche und Workshops zur gemeinsamen Weiterentwicklung
- Mitgestaltung der Unternehmensausrichtung und Erschließung neuer Märkte

## Du bringst mit

- Du teilst unsere Unternehmenswerte: Empathie, Vertrauen, Sorgfältigkeit, offene Gesprächskultur und das Streben nach gesellschaftlichem Mehrwert mit einem „Can't Wait For Perfect-Ansatz“
- Erfahrungen und bisherige Verantwortung im Bereich Skalierung eines digitalen (idealerweise Tow-Sided-Marketplace) Unternehmens
- Reflektierte wirtschaftliche, strategische Denk- und Handlungsweise
- Du bist Sales-driven und legst bei deiner analytischen und strukturierten Vorgehensweise starken Fokus auf messbare Outcomes
- Du triffst Entscheidungen gezielt und entschlossen und kannst das Team mit Hands-On Mentalität mitreißen
- Fokus auf Verständnis für die WHYS von Unternehmensentscheidungen und die wichtigsten Business-Kennzahlen
- Spaß an Unternehmenskultur und Unternehmensentwicklung, ein Interesse für Mehrfachnutzung, Stadtgestaltung und innovativer Flächensynergien

## Wir locken dich mit

- Einem Job mit Sinn, in einem Purpose-Driven Start-Up, der die Welt enkeltauglich gestaltet.
- Flexiblen Arbeitszeiten - Office, Remote oder beides? Kein Problem!
- Du hast einen Arbeitsplatz im Impact Hub München und bist Teil eines nachhaltigen, internationalen Unternehmer:innen-Netzwerks mit regelmäßigen Events und Skill Shares
- Wir bieten einen abwechslungsreichen und weitreichenden Arbeitsalltag mit erfahrenen Kolleg:innen und der Möglichkeit, ein wachsendes soziales Start-Up aktiv mitzugestalten.
- Ein herzliches, motiviertes und diverses Team mit einer wertschätzenden Unternehmens- und Feedbackkultur
- Du hast die Möglichkeit Geschäftsanteile und Verantwortung zu übernehmen
- Wir machen tolle Teamevents!

## Werde teil unserer Mission

Schicke uns deine Referenzen und deinen Lebenslauf an [info@shquared.de](mailto:info@shquared.de) mit einer Antwort auf die Frage, was dich an SHSQUARED begeistert.

Wir freuen uns, dich kennen zu lernen!

Nasti, Julian, Christian & Jeanette